

Raplamaa ettevõtjate mentorklubi mentorid 2021



Siiri Tamm

Siiri juhitud ettevõtte Harviker OÜ pälvis kõrgeima tunnustuse Rapla Maavalitsuse ja Raplamaa Arendus- ja Ettevõtluskeskuse poolt korraldatud tänuõhtul Kuldse vapimärgi ning Äritegu 2015 tiitliga (www.harviker.ee, <http://www.juniorliving.dk/>). Eesti kapitalile kuuluv ettevõtte toodab vineerist ja plaatmaterjalist laste- ja koolimööblit Skandinaavia juhtivale koolimööbli turustajale. Ettevõttele kuuluva kaubamärgi all on lastemööbli sari, mida turustatakse disainerite kaudu ning rahvusvahelistel mööblimesisidel üle kogu maailma. Omavahenditega alustati 2015. aastal alustati investeringukavaga, mille väärtuseks 600 000 eurot. Siiri on ettevõtjate mentorklubi mentor viiendat aastat.

Millistes valdkondades tunneb Siiri end kõige tugevamalt? Tunnen ennast tugevalt ekspordivaldkonnas, klientidega suhtlemisel ja strateegiate väljatöötamisel.

Millised võiksid olla alustava ettevõtja küsimused või probleemid, mille osas saab oma teadmisi ja kogemusi kõige enam edasi anda? Kuidas uuele turule siseneda? Millised turud valida? Kuidas saada seda, millest unistad? Nõuanded töötajate värbamisel ja probleemide ilmnemisel.



Kaidi Kornak

Tootmisettevõtte Saue Production OÜ finantsjuht. Saue Production OÜ toodab tööstuslikke maitse-, lisa- ja sidusainete segusid peamiselt Solina Grupiga seotud ettevõtetele. Rohkem infot Solina Grupi kohta <https://solina-group.com/who-we-are> Kaidi on Ettevõtlikud Naised Raplamaal MTÜ juhatuse liige (<http://naisedraplamaal.ee/>), Rapla TÜ nõukogu esimees, Kehtna Kutsehariduskeskuse ning Rapla Gümnaasiumi majanduse ja ettevõtluse välislektor. Raplamaa ettevõtjate mentorklubi mentor käesoleval hooajal juba viiendat aastat.

Millistes valdkondades tunneb Kaidi end kõige tugevamalt? Finantsjuhtimine, raamatupidamine, maksundus, eksport, import, projektijuhtimine, IKT korraldus ja

juhtimine, meeskonnatöö, koostöö ja lepingulised suhted, tööõigus, tööohutus ja -keskkond, kvaliteedijuhtimise süsteem, keskkonnajuhtimise süsteem.

Millised võiksid olla alustava ettevõtja küsimused või probleemid, mille osas saab oma teadmisi ja kogemusi kõige enam edasi anda? Kõikidel eelpool nimetatud teemadel.



Ain Mikhelson

Ainil on 14-aastane juhikogemus Swedbankist, kus viimased 6 aastat juhtis rahvusvahelist tootearenduse meeskonda.

2015.a alates toetab enda loodud Kasvu Labor OÜ kaudu juhtide ja nende meeskondade arengut. Raplamaa ettevõtjate mentorklubi mentor alates 2016 aastast.

Millistes valdkondades tunneb Ain end kõige tugevamalt? Enese ja teiste juhtimine ning teiste arengu toetamine. Meeskonna loomine ja arendamine. Tootearendus- mida, kellele ja kuidas pakun.

Millised võiksid olla alustava ettevõtja küsimused või probleemid, mille osas saab oma teadmisi ja kogemusi kõige enam edasi anda?

Oma toote või teenuse suhtes selguse loomine- mida ja kellele ma pakun, miks ma seda teen, kus ma seda pakun?

Kuidas hinda kujundada?

Kuidas ära tunda minu meeskonda sobivad õiged inimesed?

Kuidas oma töötajaid motiveerida ja innustada?

Kuidas ennast suure rabelemise juures tervena hoida?



Andrus Tamm

Olen olnud nii ettevõtja, riigiametnik kui palgatöötaja. Igapäevane tööalane panustamine toimub juba üle 13 aasta ettevõttes Utilitas Tallinna Elektri jaam juhatuse liikmena (www.utilitas.ee). Lisaks Raplamaa Mentorklubile olen alates 2017 mentorina kaasa löönud EAS ärimentorprogrammides. Alates 2018 olen Eesti Mentorite Koja liige.

Millistes valdkondades tunneb Andrus end kõige tugevamalt? Olen aastaid tegelenud ettevõtte eesmärkide saavutamise läbi meeskonnatöö ja inimeste kaasamise. Kitsamas valdkonnas tegelen tooraine (puiduhakke) ostude juhtimisega ja laiemalt ettevõtte strateegilise juhtimisega. Peamine on töö inimestega ja meeskonnana ühiste eesmärkide saavutamine.

Millised võiksid olla alustava ettevõtja küsimused või probleemid, mille osas saab oma teadmisi ja kogemusi kõige enam edasi anda? Iseenda kui ettevõtja ja juhi arendamine. Oma meeskonna loomine. Läbirääkimised partneritega.



Marek Mettas

Marek on Investoriteliit.Pre.IPO.Capital AS juhatuse liige, mis igapäevaselt tegeleb investeringute leidmisega Eesti kasvuettevõtetele. Varasemalt on ta on käivitanud mitmeid tootmisettevõtteid, toonud turule uusi brände ning osaleb ettevõtjate mentorklubis neljandat hooaega. Marekil on aastatepikkune kogemus müügi, juhtimise ja turunduse alal Eestis, Lätis ja Leedus. Tal on rikkalikud kogemused ettevõtte käivitamise ja turuosa saavutamise protsessis.

Millistes valdkondades tunneb end kõige tugevamalt?

Pean ennast tugevaks turunduses ja müügijuhtimises. Samuti oman häid praktilisi teadmisi tootearenduses ning tootmistarkvara kasutusest ettevõttes.

Millised võiksid olla alustava ettevõtja küsimused või probleemid, mille osas saab oma teadmisi ja kogemusi kõige enam edasi anda?

1. Toote/ teenuse arendamine, hinnastamine.
2. Kaubamärk ja sellele esitatavad tingimused.
3. Raamatupidamise sisseseadmine.
4. Klientide leidmine ja kontaktid.
5. Ettevõtte struktuur.